

ПРАКТИКУМ

22 июня 2017

Днепр, БЦ "Delta Estate"

ЭФФЕКТИВНАЯ ДОГОВОРНАЯ РАБОТА В УКРАИНЕ В 2017 ГОДУ. Для руководителей, юристов, бухгалтеров, сбытовиков, снабженцев и физлиц-предпринимателей

ОСНОВНЫЕ АКЦЕНТЫ:

- Как проверять украинских и некоторых зарубежных контрагентов в 2017 г.
- Как составлять, заключать и сопровождать договор с минимизацией рисков споров с фискалами.
- Что каждый должен знать о различных аспектах применения одних и тех же договоров.
- Когда "работает" привязка к курсу НБУ, а когда к иным курсам.
- Альтернативные способы предотвращения обесценивания договорных цен.
- Отдельно о договоре аренды, займа, поручительства, оказание услуг и пр.
- Актуальные вопросы неисполнения (нарушения) договорных обязательств.
- Новации законодательства 2016 в рассрочке и отсрочке исполнения нарушенного обязательства.

В составе пособия слушатели получают актуальные примеры оформления договорных положений...

ПРАКТИКУМ ПРОВОДИТ:



Виктория Доценко

Управляющий партнёр и директор консалтинговой компании «УкрКонсалтСолюшн».

Адвокат, имеющий большой опыт работы по тематике практикума, практической работы в сфере хозяйственного и гражданского права и процессов, исполнительного производства, корпоративных споров, недвижимости, взаимоотношений с контролирующими и правоохранительными органами.

ПОДРОБНАЯ ПРОГРАММА:

I. Особенности договорной работы на предприятии в 2017 г.

1. Как проверять украинского контрагента в 2017 г. (кратко). Подтверждение полномочий сторон сделки и их представителей. Правовые последствия подписания договора неуполномоченным лицом (в т.ч. руководителем с превышением полномочий, предусмотренных учредительными документами).

Чем отличается надежность контрагента от безопасности сделки.

2. Как проверять некоторых зарубежных контрагентов.

3. Как составлять, заключать и сопровождать договор с минимизацией возможности признания его «никчемом»/недействительным по инициативе фискальных органов. Судебная практика.

3. Предварительный договор Отличия предварительного договора в хозяйственном обороте от гражданско-правового. Когда предварительный договор необходим и когда его невозможно заменить другим.

4. Основные принципы определения и фиксации обязанностей сторон в договорных отношениях. Как реальные обязательства по договору превращаются в "мертвые"/ декларативные.

5. Особенности определения размера цены с привязкой к курсу иностранных валют. Обновление практики.

- Когда "работает" привязка к курсу НБУ, а когда к иным курсам.
- Порядок определения, фиксации, распространенные ошибки.
- Что делать, когда ресурсы определения текущего курса для формирования суммы платежа недоступны.
- Судебная практика.

6. Альтернативные способы предотвращения обесценивания договорных цен.

7. Электронный «договорной документооборот».

II. Некоторые договора как реальные «защитники» собственников и хозяйственной деятельности или «бомба замедленного действия». Что каждый должен знать о различных аспектах применения одних и тех же договоров.

- Аренда помещений.
- Заем.
- Поручительство.
- Залог/ипотека.
- Консигнация.
- Оказание услуг.

«Подводные камни». Мифы и реалии практики, обновленные позиции судов. Существенные новации судебной практики.

III. Актуальные вопросы неисполнения (нарушения) договорных обязательств. Позитивный конфликт (латентный спор) или все же война.

1. Как кредитор может превратиться в должника по отношению к своему контрагенту. Судебная практика.

2. Зачет встречных требований. Новации судебной практики и законодательства. Как правильно оформлять и использовать в судебной практике. 3. Одновременное начисление (взыскание):

- процентов годовых и процентов за пользование чужими средствами;
- пени и штрафа.

4. Очередные новации судебной практики в вопросе одновременного начисления пени и штрафа.

5. Основания уменьшения штрафных санкций судом. Практика.

6. Новации законодательства 2016 в рассрочке и отсрочке исполнения нарушенного обязательства.

Вопросы-ответы.

В составе пособия слушатели получают конкретные актуальные примеры оформления договорных положений.

В связи с ожидающимся очередным этапом «налоговой реформы» в программе возможны дополнения.

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ:

1400,00 грн. за одного участника, без НДС
скидка от **-10 %** абонентам систем ЛІГА:ЗАКОН

В СТОИМОСТЬ ВХОДИТ:

Обед и кофе-брейк, специализированный альбом методических материалов с примерами оформления договорных положений.

Участникам предоставляется именной сертификат о прохождении обучения.

Зарегистрироваться и получить более подробную информацию об участии можно по тел. **(044) 538-01-05** или по ссылке:

<http://practic.ligazakon.ua/practic/program/1210.htm>