

## **Правовые аспекты внешнеэкономической деятельности в 2019 году**

### **Блок 1. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОНТРАКТ: СОДЕРЖАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО КОНТРАКТА. РИСКИ, СВЯЗАННЫЕ С ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИМ КОНТРАКТОМ.**

#### **Существенные условия договора. Отдельные условия внешнеторгового контракта.**

- Составление внешнеторговых договоров (контрактов) с учетом национальных и зарубежных правил и требований к их форме и содержанию.
- Применение типовых, модельных, отраслевых контрактов как основы для конкретного реального контракта.
- Типичные ошибки в контрактах и их устранение.

#### **Виды цен в контрактах: в зависимости от вида контракта, по способу установления и фиксации, условия платежа и порядок расчетов.**

- Применение и расчет поправок на уторговывание, комплектацию, основные типы надбавок и скидок в контрактах (общая, бонусная, прогрессивная, дилерская, специальные скидки, экспортные скидки, скрытые скидки и др.).
- Виды контрактных цен в зависимости от национальных и мировых рынков, по сферам обслуживания, по степени государственного регулирования, в зависимости от стадий ценообразования.

#### **Применение соответствующих пунктов контрактов (валютные, форс-мажорные, арбитражные и др. оговорки) для снижения рисков при реализации сделок во внешнеторговой деятельности.**

- Устранение возможных негативных последствий неисполнения сделки на стадии подготовки контракта.
- Применимое право внешнеторгового контракта. "Удобные" и "неудобные" правовые системы для внешнеторгового контракта.
- Как работать с иностранным правом, в случае если контрагент настаивает на нем.
- Возможность разделения применимого права на спектр вопросов в рамках контракта: плюсы и минусы.

### **Блок 2. РАБОТА В СФЕРЕ ВЭД ЧЕРЕЗ ИНОСТРАННЫЕ КОМПАНИИ.**

- Выбор юрисдикции, обзор корпоративного права ведущих зарубежных стран.
- Оффшоры и оншоры. Выбор оффшорной зоны. Оффшорная компания и безопасность бизнеса. Оффшор как инструмент ведения бизнеса.
- Практика снижения налоговой нагрузки с помощью оффшорных компаний (на примере различных оффшоров)
- Проверка бизнес партнера, работающего как оффшорная компания.
- Оценка рисков в принятии управленческих решений при работе с оффшорными компаниями различных видов.

#### **Обзор типичных ошибок в контрактах ВЭД: купля продажа, поставка с сопутствующими услугами, аренда, посреднические услуги, Управление контрактами возмещения затрат (Cost-Reimbursable Contract)**

**Вид и подвиды контрактов с возмещением затрат.** Контракт "время и материалы" и другие.

**Контрактное право ЕС.** Сторона в контракте. Наднациональные юридические лица. Место исполнения контракта.

### **Блок 3. МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖ: КАК РАБОТАТЬ В СЛУЧАЕ СПОРА С ИНОСТРАННЫМ КОНТРАГЕНТОМ.**

Обзор и анализ регламентов и советы по работе с мировыми и региональными арбитражными институтами:

- Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Украины.
- Арбитражный суд Торгово-промышленной палаты Эстонии.
- Рижский международный коммерческий арбитражный суд.
- Вильнюсский коммерческий арбитражный суд.
- Международный коммерческий арбитражный суд РФ.
- Казахстанский международный арбитраж.
- Арбитражный суд при ТПП РБ.
- Международный арбитражный суд ICC.
- Арбитражный институт Торговой палаты Стокгольма Постоянная палата третейского суда.
- Китайская комиссия по международному экономическому и торговому арбитражу.
- Лондонский международный арбитражный суд.
- Международный арбитражный центр в Сингапуре.
- Американская арбитражная ассоциация

### **Блок 4. ОБЗОР МЕЖДУНАРОДНОЙ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ И РЕШЕНИЕ СИТУАТИВНЫХ КЕЙСОВ**

#### **ПРАКТИКУМ ПРОВОДИТ:**



#### **Иванов Константин**

Советник по праву СНГ международного адвокатского бюро DOMINAS DERLING (Вильнюс, Литва)

Специфика бизнеса клиентов: компании-экспортеры, финансовые учреждения, государственные органы, частные инвесторы.

Среди клиентов крупнейшие предприятия мира в нефтеперерабатывающей и горнодобывающей отраслях.

Доктор юридических наук (нострафицирована в степень доктора права в Литовской Республике), доцент. Специализация - международное право.

Профессиональные компетенции: Правовое сопровождение сделок и составление юридических заключений, Юридические консультации, Представление интересов национальных и зарубежных клиентов в ЕС и СНГ, Организация и проведение семинаров и курсов повышения квалификаций.

Специфика бизнеса клиентов: компании-экспортеры, финансовые учреждения, государственные органы, частные инвесторы.

В качестве приглашенного профессора:

- Киевский национальный университет имени Тараса Шевченко (Киев, Украина)
- Бакинский государственный университет (Баку, Азербайджан)
- Казахский национальный университет аль-Фараби (Алматы, Казахстан)
- Евразийский национальный университет им. Л. Н. Гумилева (Астана, Казахстан)

Владение иностранными языками: Русский, Литовский, Английский, Испанский, Французский, Итальянский, Латвийский

**СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ:**

**3200 грн. (без НДС)**

Получить более детальную информацию и зарегистрироваться  
можно по тел. **(044) 538-01-05** или по ссылке:

**<http://practic.ligazakon.ua/practic/program/1298.htm>**