

ВСЕ ПОД КОНТРОЛЕМ: ЧТО НАДО ЗНАТЬ ПРО РАБОТУ С ДОГОВОРАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

1. Начало начал. Проверка контрагента. Роль юриста при проверке контрагента.

1.1. Начинаем с начала: качественная проверка контрагента на моменте заключения договора. Кто должен осуществлять проверку? Роль юриста на предприятии.

1.1.1. Информация с официальных источников.

1.1.2. Другие базы по проверке контрагента.

1.1.3. Проверка иностранного контрагента: практические советы.

1.1.4. *Bona fides* (добросовестность) контрагента по-украински.

1.1.5. Пример нотариального заявления о добросовестности контрагента.

1.2. Критерии фиктивности субъекта хозяйственной деятельности. Чем грозит предприятию встречная налоговая проверка, если контрагент "фиктивный". Практика «нового состава» ВСУ: преюдиция приговора по ст.205 УК; отсутствие\наличие первичной документации; нарушение налоговой дисциплины по цепочке поставщик и т.д.

2. Договора на предприятии

2.1. Чек-лист при заключении договора: быть или не быть? Как юристу наладить взаимоотношения с другими отделами при проверке договоров?

2.2. Типовые договора: быть или не быть. Примеры использования.

2.3. Смарт-контракты: есть ли будущее в украинской правовой системе?

2.4. Типовые пункты в договора с целью защиты интересов бизнеса: налоговые оговорки, гарантии добросовестности контрагента, обязательность печати.

2.5. Типовая форс-мажорная оговорка.

2.5.1. Как уведомить контрагента о форс-мажоре, как подтвердить факт наступления форс-мажора.

2.5.2. Какие органы могут подтверждать наступление таких обстоятельств.

2.5.3. Сертификат ТПП.

2.5.4. Практические советы на примере кибер атаки вирусом Petya.

2.5.5. Является ли военное положение форс-мажором?

2.6. Определение цены договора с привязкой к курсу иностранных валют.

Пример валютной оговорки. Судебная практика.

2.7. Поставка по предоплате: как защитить предприятие?

2.8. Использование электронных договоров\документов\писем: особенности, возможность использования в качестве доказательств в судебном споре с контрагентом, новеллы процессуальных кодексов, текущая судебная практика.

3. Рекомендации по заключению внешнеэкономических договоров:

3.1. Прописываем существенные условия правильно.

3.2. Превалирующий язык договора.

3.3. Правильная арбитражная оговорка. Мастер-класс: как прописать легко и правильно «Dispute resolution clause».

3.4. Выбор материального права. Что делать, если не прописано материальное право ВЭД договора?

3.5. Форс-мажор в ВЭД.

3.6. Договора комиссии в ВЭД. За ответственный Комитент?

3.7. Спотовые контракты vs. Форвардные контракты при экспорте аграрной продукции: как митигировать налоговые риски?

3.8. Как юристу защитить бизнес при заключении FOSFA\GAFTA контрактов. существенные условия, валютный контроль, как обезопасить себя от штрафных санкций.

ПРАКТИКУМ ПРОВОДИТ:



Виктория Мельниченко,

Адвокат, К.ю.н., Руководитель практики международной юридической фирмы INTEGRITES

Имеет более 16 лет опыта «инхаус» юриста, в том числе руководителем юротделов крупных международных компаний (COFCO INTL, AVON, BASF, Lactalis), автор более двадцати публикаций в профессиональных юридических изданиях, спикер юридических

форумов\семинаров. Также имеет опыт преподавания в вузах: налоговое право, хозяйственно-процессуальное право, теория государства и права.

СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ:

2100 грн. Без НДС

-10% скидка абонентам ЛІГА:ЗАКОН

*В стоимость включены кофе-брейк, ланч.
Каждый участник получает именной сертификат.*

Зарегистрироваться и (или) получить более детальную информацию можно у менеджера ЛІГА:ЗАКОН по тел. **044 538-01-05 или на сайте Практикумы ЛІГА:ЗАКОН:**

<http://practic.ligazakon.ua/practic/program/1319.htm>